

AIM

ONDERZOEKSVRAGEN EN ONDERZOEKSGEBIEDEN

TEEX

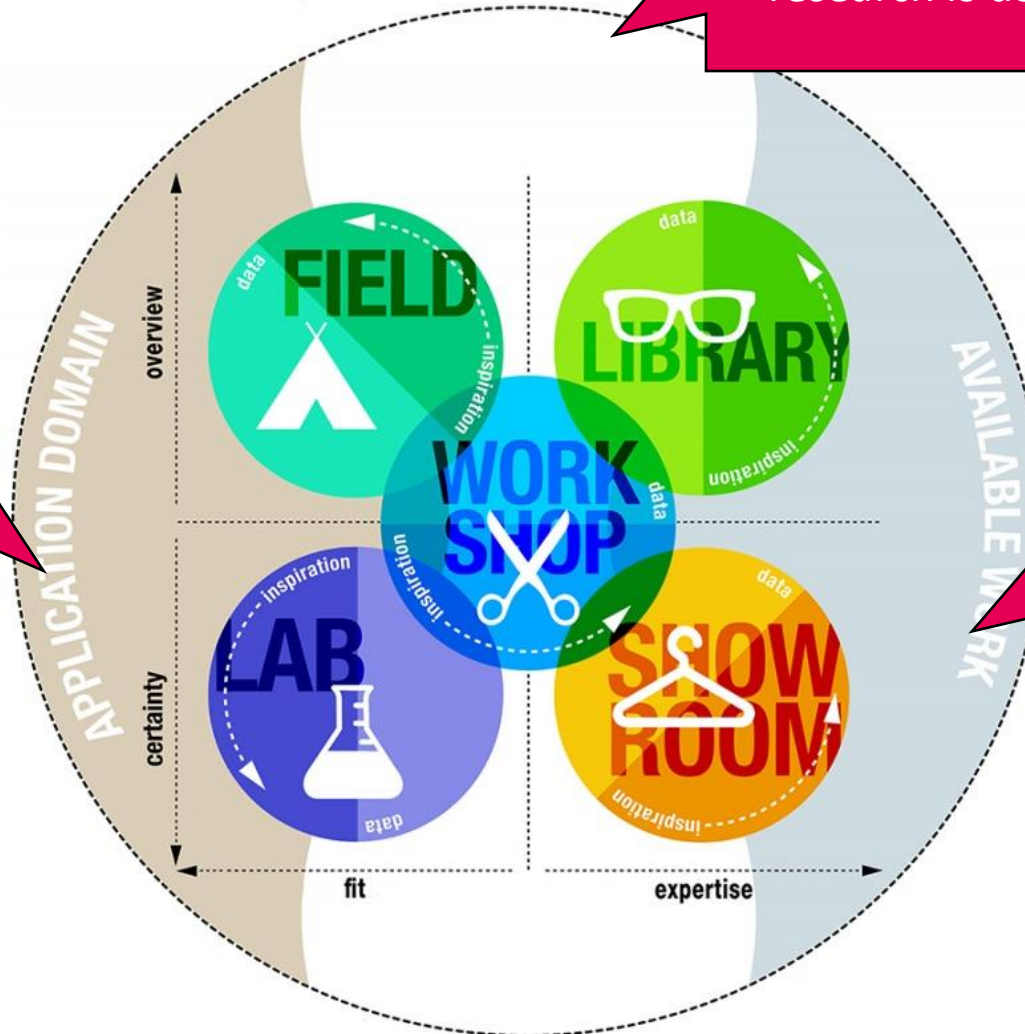
TYPES ONDERZOEKSVRAGEN

- Beschrijvende vragen (“Descriptive”)
- Verkennende vragen (“Exploratory”)
- Verklarende vragen (“Explanatory”)
- Voorspellende vragen (“Predictive”)
- Voorschrijvende vragen (“Prescriptive”)
- Vergelijkende vragen (“Comparative”)
- Correlationele vragen (“Correlational”)
- Causale vragen (“Causal”)

THE DOT FRAMEWORK - DOMAINS

Where your actual innovation takes place and all of the research is done

This is the domain of the specific context that the ICT project takes place



All available theory, models and other artefacts that you can use are part of the available work

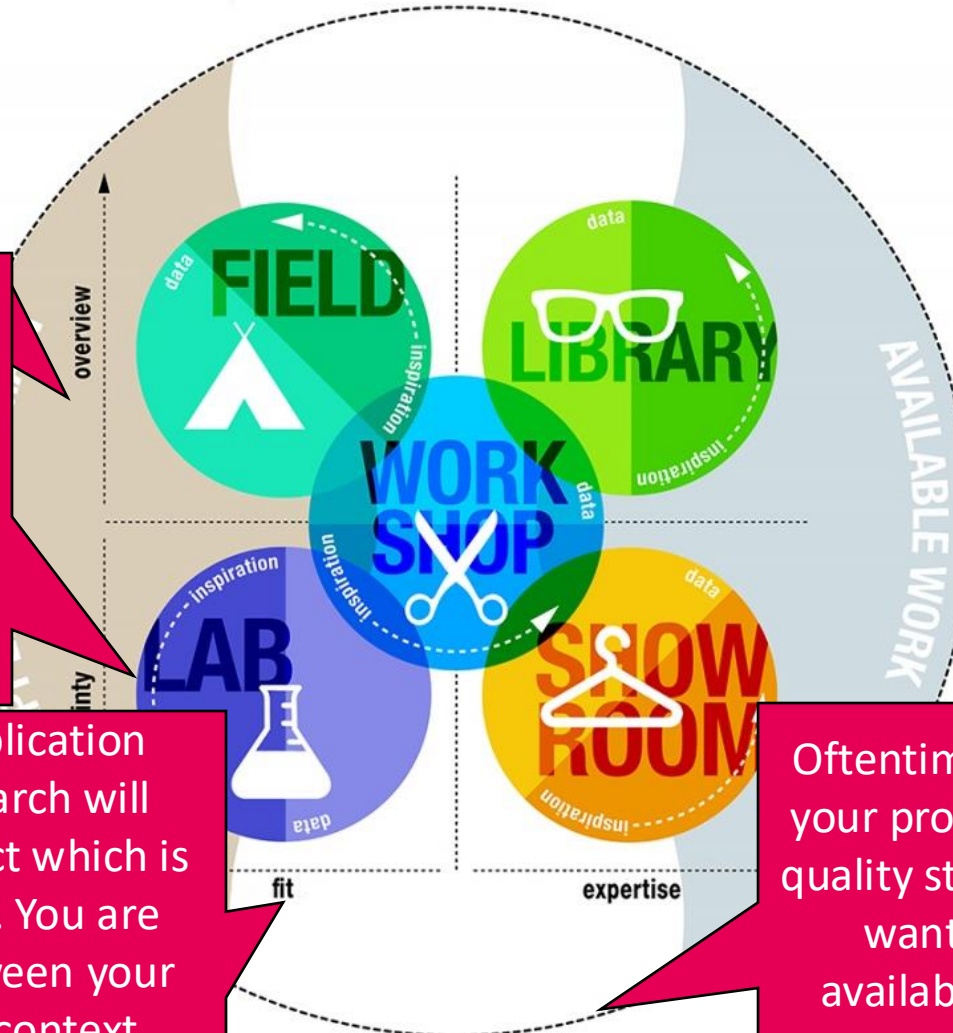
THE DOT FRAMEWORK – TRADE-OFFS

Often, mostly in the beginning you want to gain a good overview

At other times you want to test specific aspects of your work, making sure it works. In these cases you try to configure your research to optimise "certainty" about your hypotheses or goals.

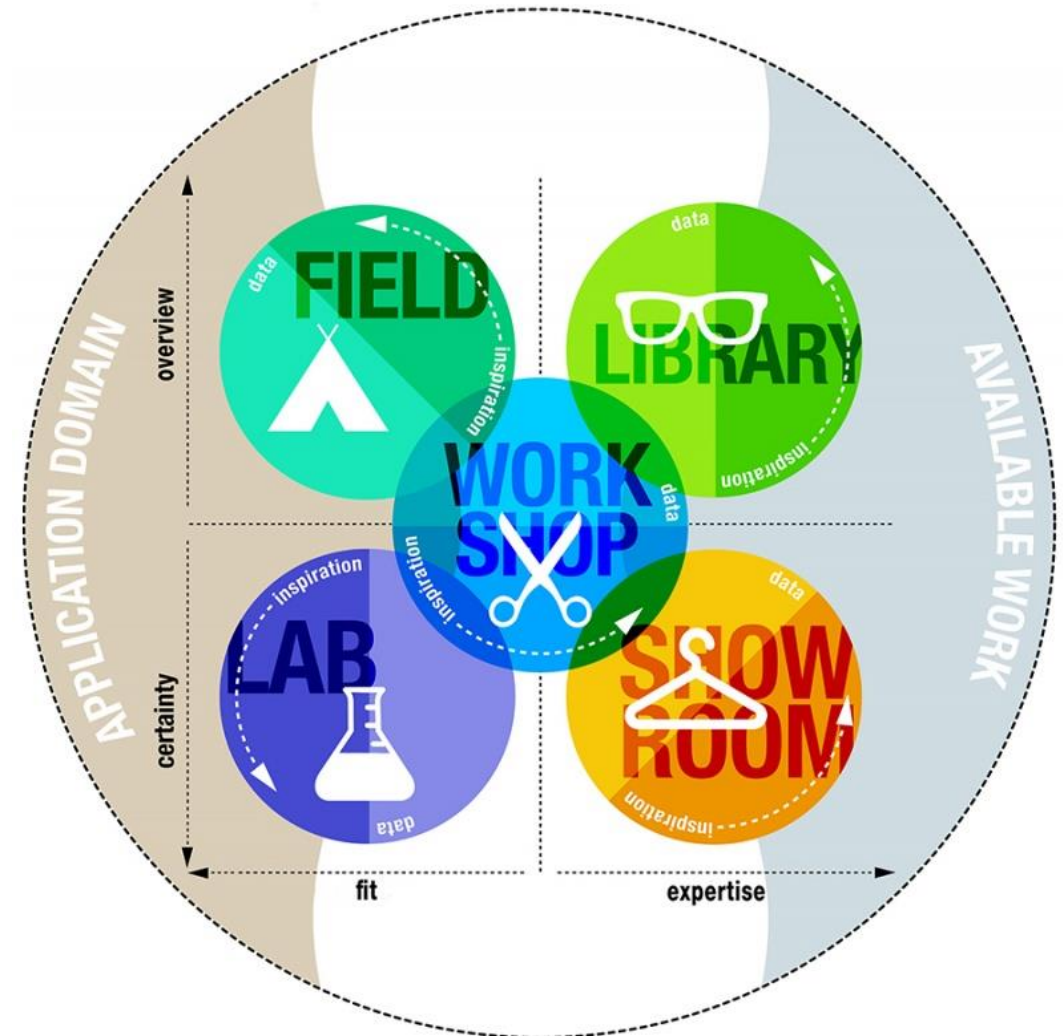
If you do research in the application context your reason for research will probably be to obtain a product which is relevant for the stakeholders. You are trying to optimise the *fit* between your product and the application context.

Oftentimes you want to assure that your product is up to contemporary quality standards. In those cases you want to use all the *expertise* available to create your product.



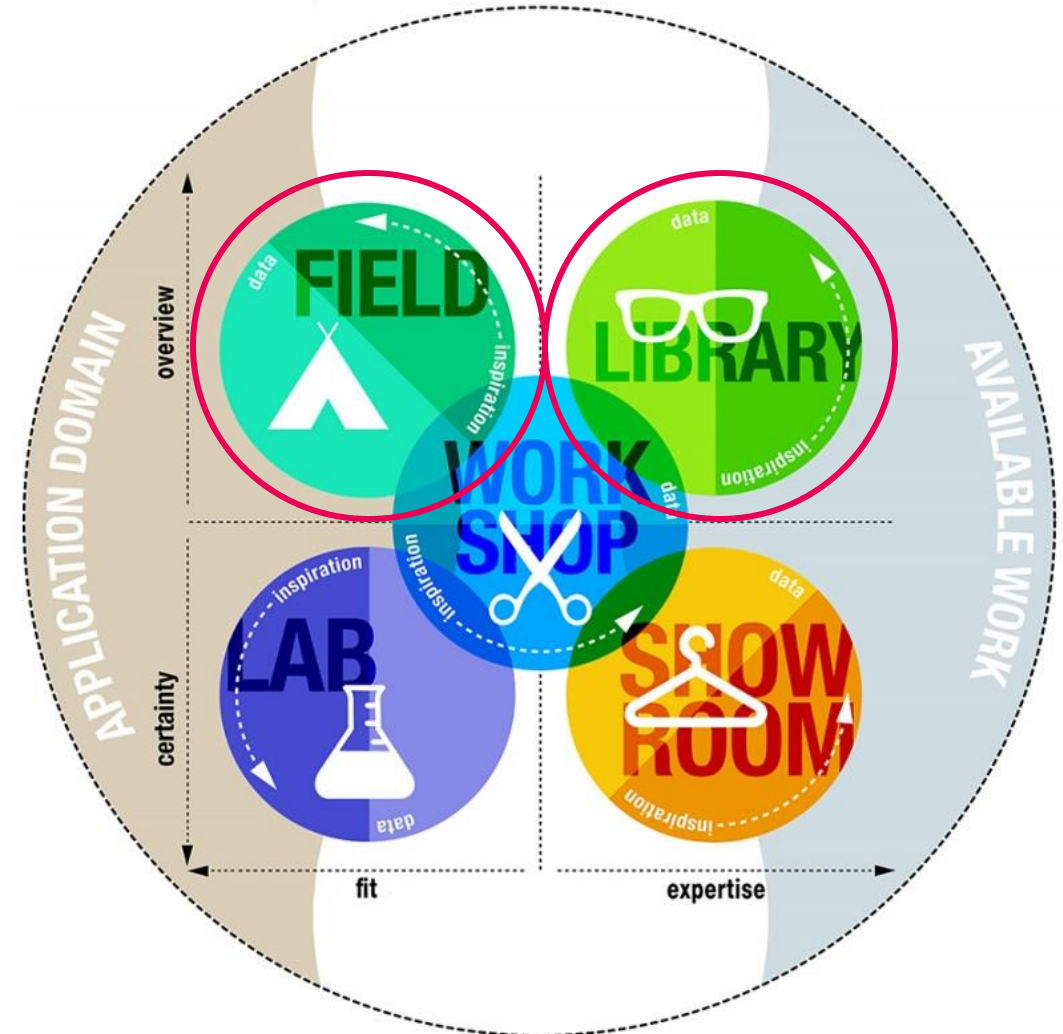
THE DOT FRAMEWORK - OPDRACHT

- Koppel de 8 types onderzoeksvragen aan een of meerdere onderzoeksgebieden.



BESCHRIJVENDE VRAGEN (“DESCRIPTIVE”)

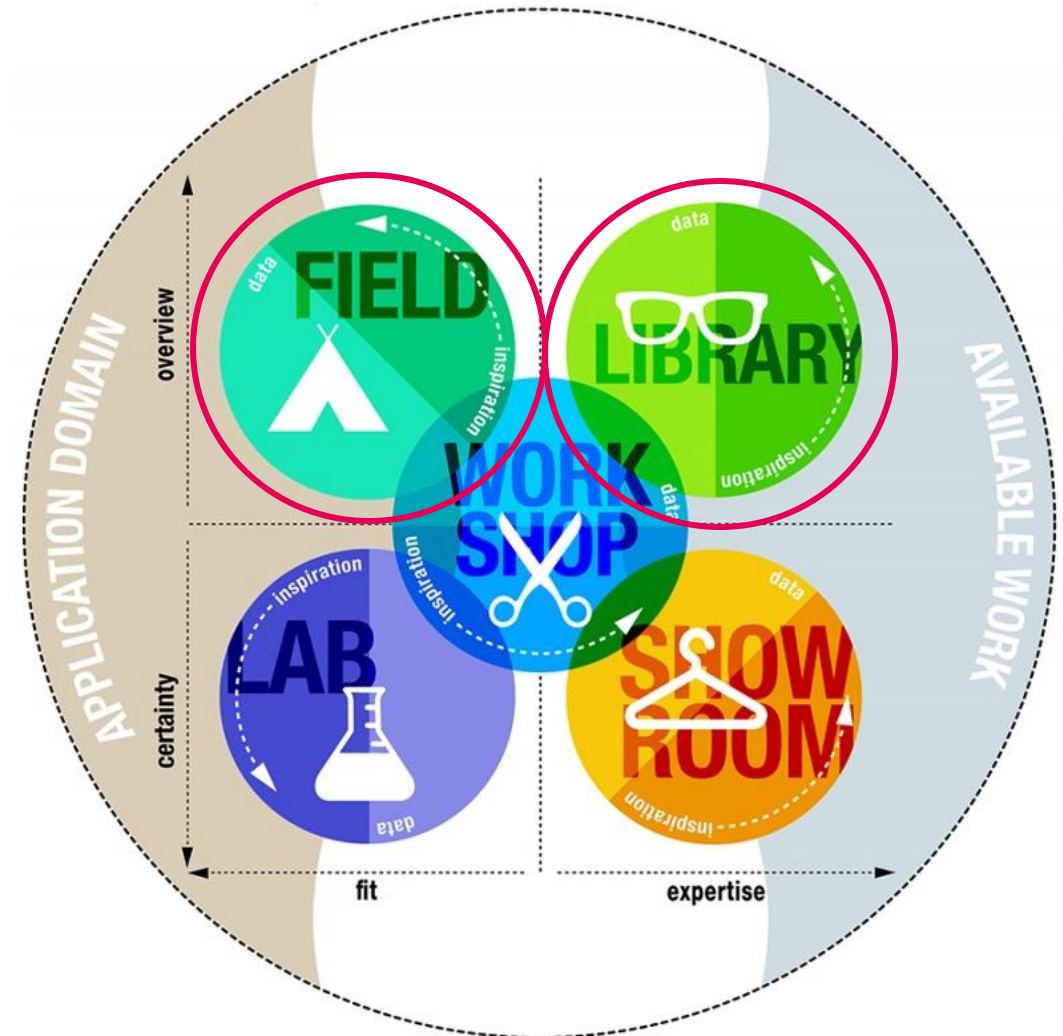
- Meestal “Wat” of “Hoe”
- Nadruk ligt meer op overzicht dan op details
- Vooral Library maar ook Field.



VERKENNENDE VRAGEN

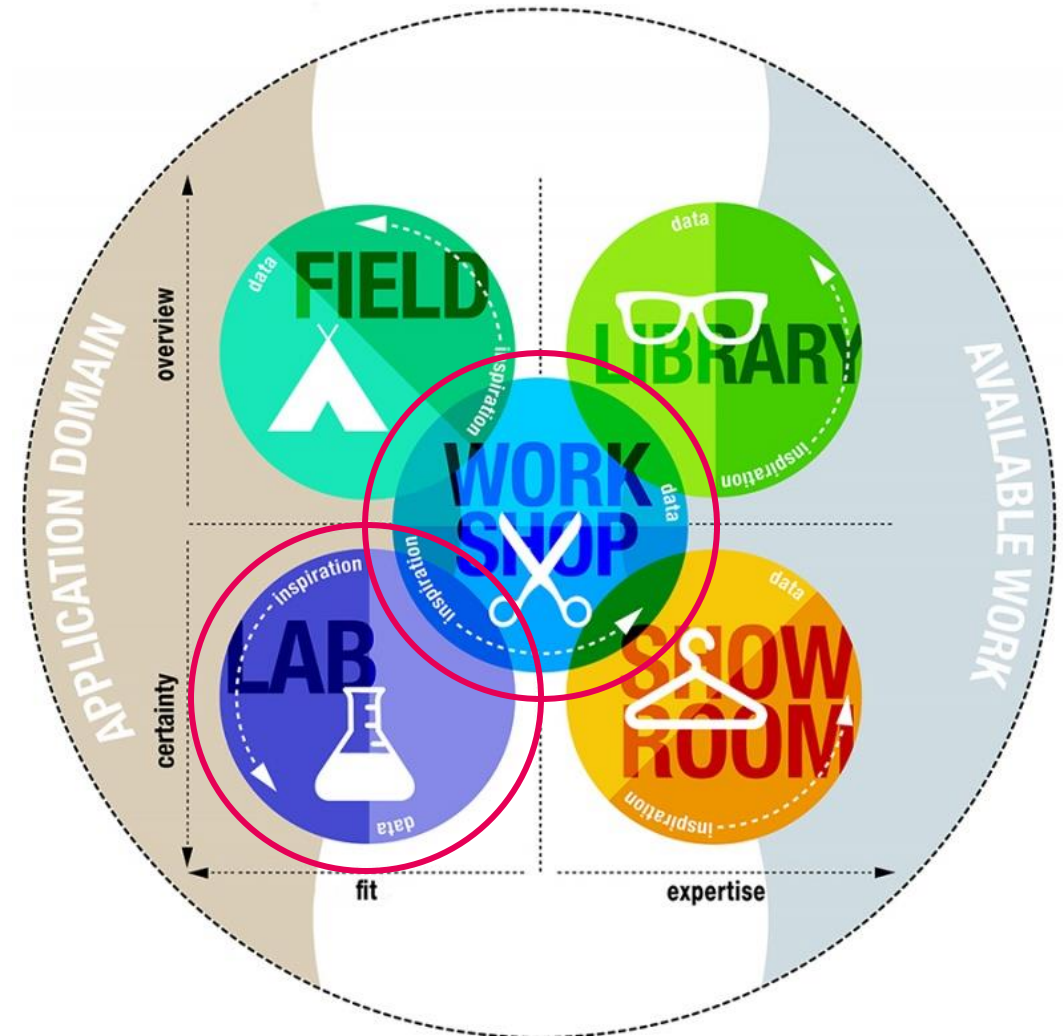
- Meestal “Wat” of “Hoe”
- Nadruk ligt meer op overzicht dan op details
- Vooral Field, maar ook Library

(“EXPLORATORY”)



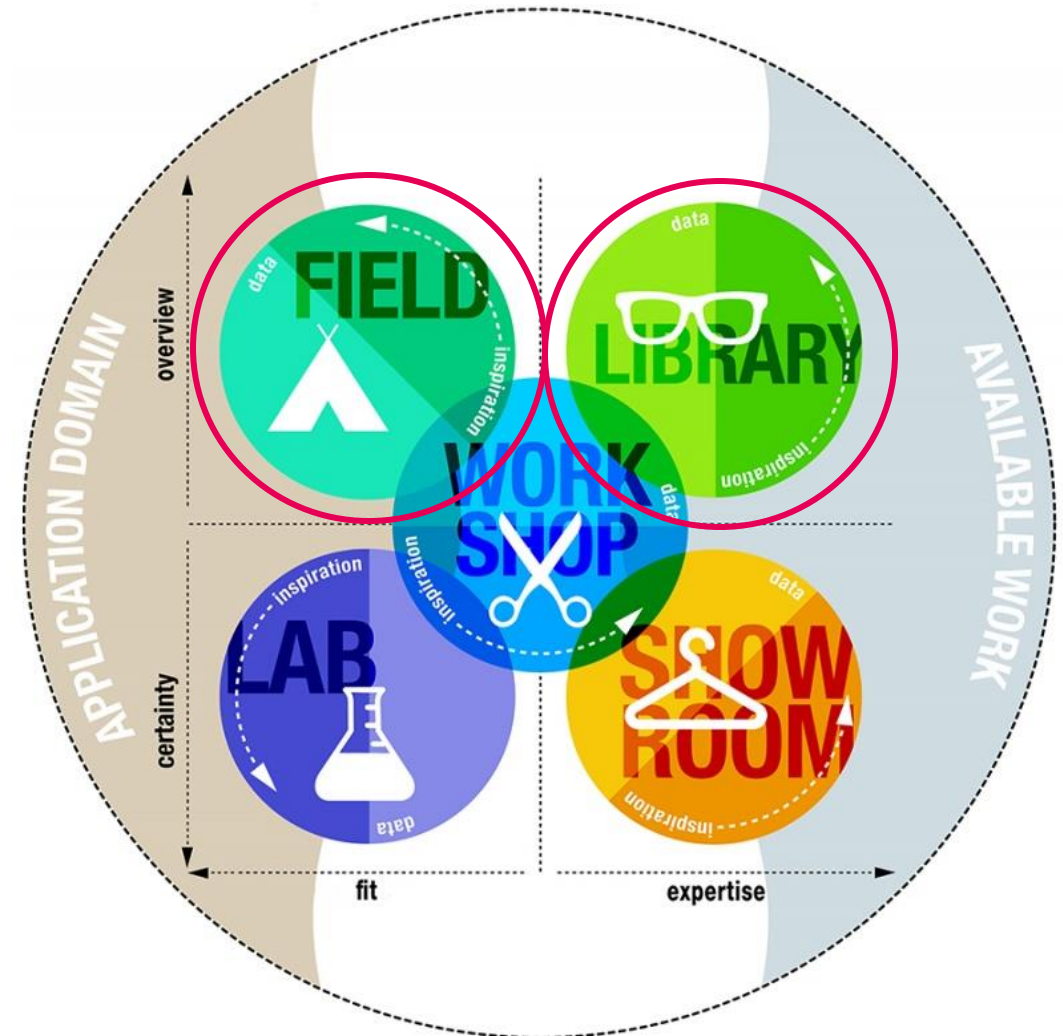
VERKLARENDE VRAGEN (“EXPLANATORY”)

- Meestal “Waarom”
- Nadruk ligt meer op details dan op overzicht.
- Vooral Lab, maar ook Werkplaats om beschikbaar werk te koppelen aan het toepassingsdomein.



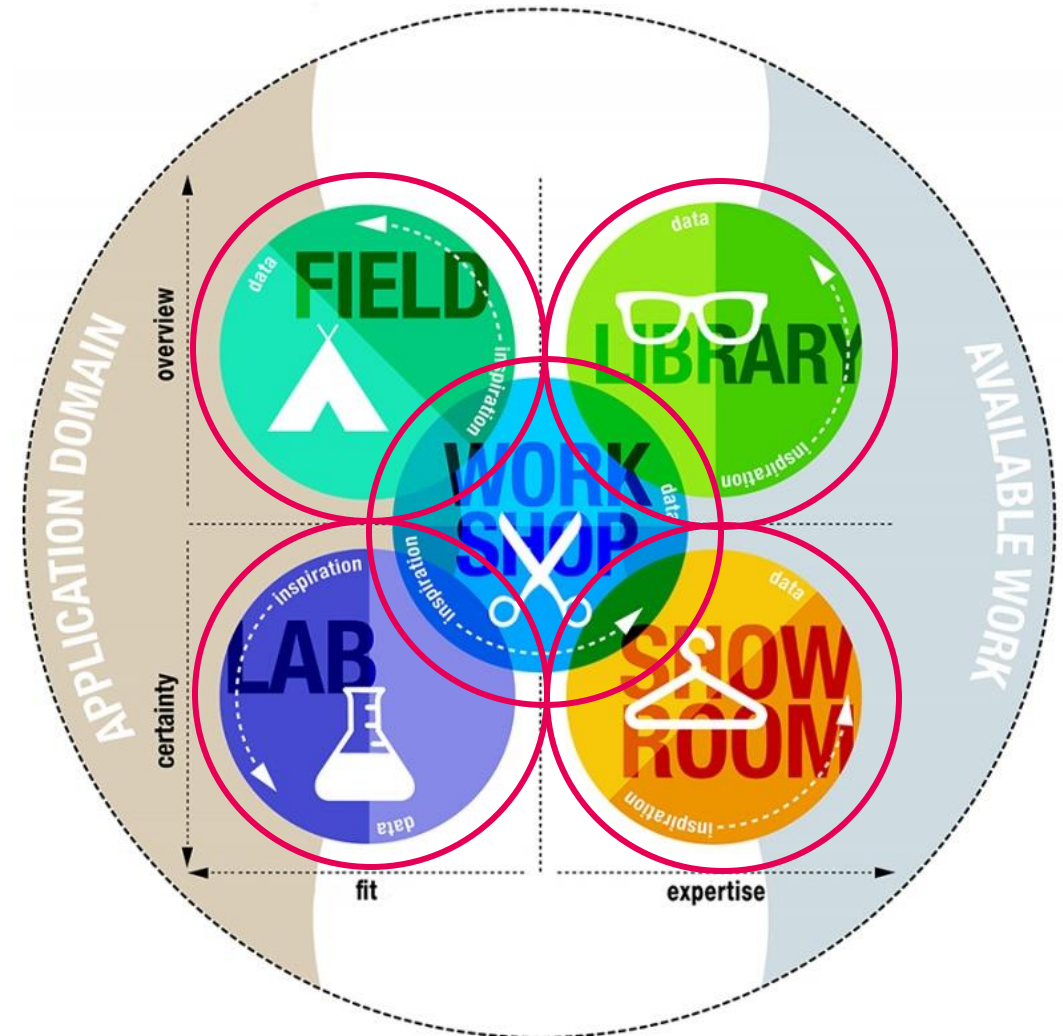
VOORSPELENDE VRAGEN (“PREDICTIVE”)

- Kunnen gesloten vragen zijn.
- Open vragen: Meestal “Hoe” of “Wat”.
- Nadruk ligt meer op overzicht dan op details
- Vooral Field, maar ook Library: op basis van wat er bekend is aan data en ontwikkelingen.



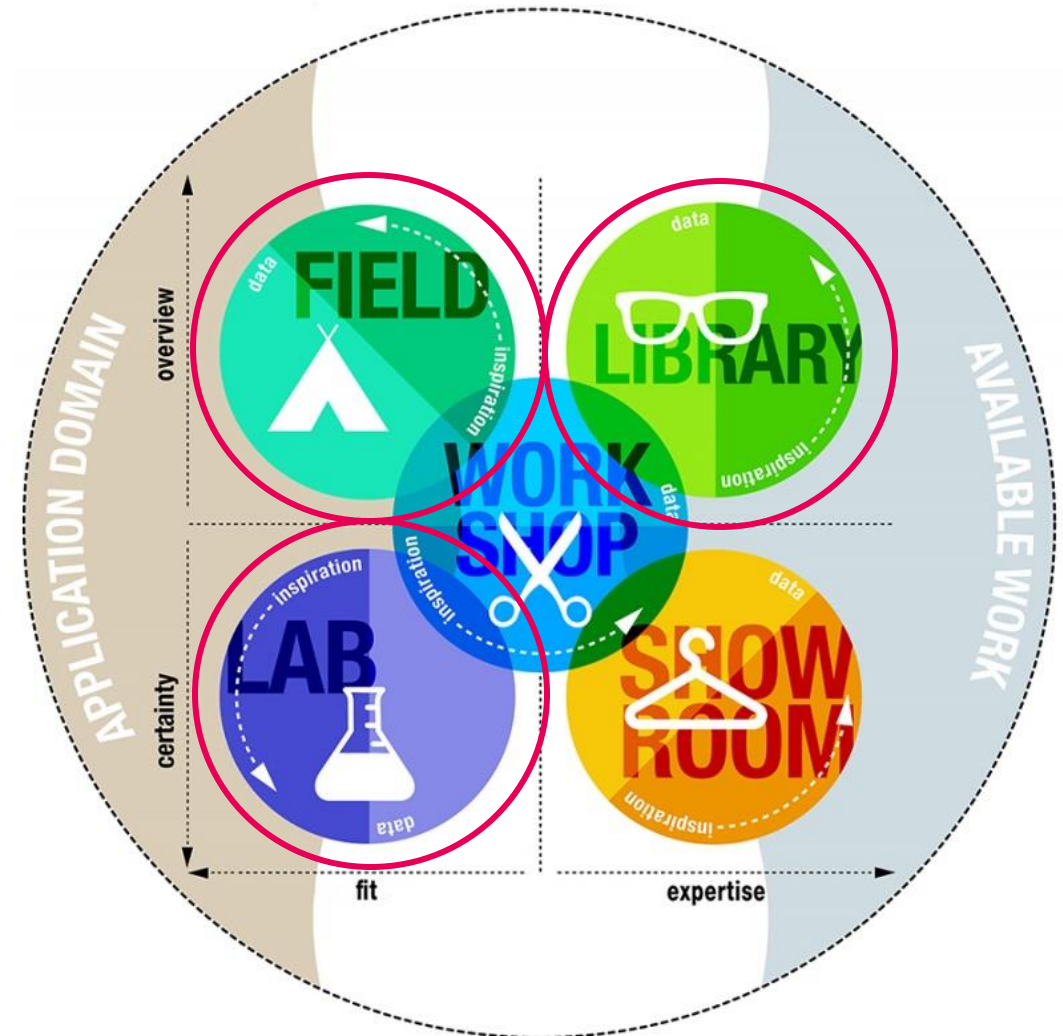
VOORSCHRIJVENDE VRAGEN (“PRESCRIPTIVE”)

- Meestal “Hoe” of “Wat”.
- Je hebt alle aspecten nodig:
 - Expertise uit de rechterkant
 - Passendheid bij het toepassingsdomein anderszijds
 - Afhankelijk van de vraag:
 - Overzicht: dan Field/Library combineren met Workshop
 - Details: dan Lab/Showroom combineren met Workshop.



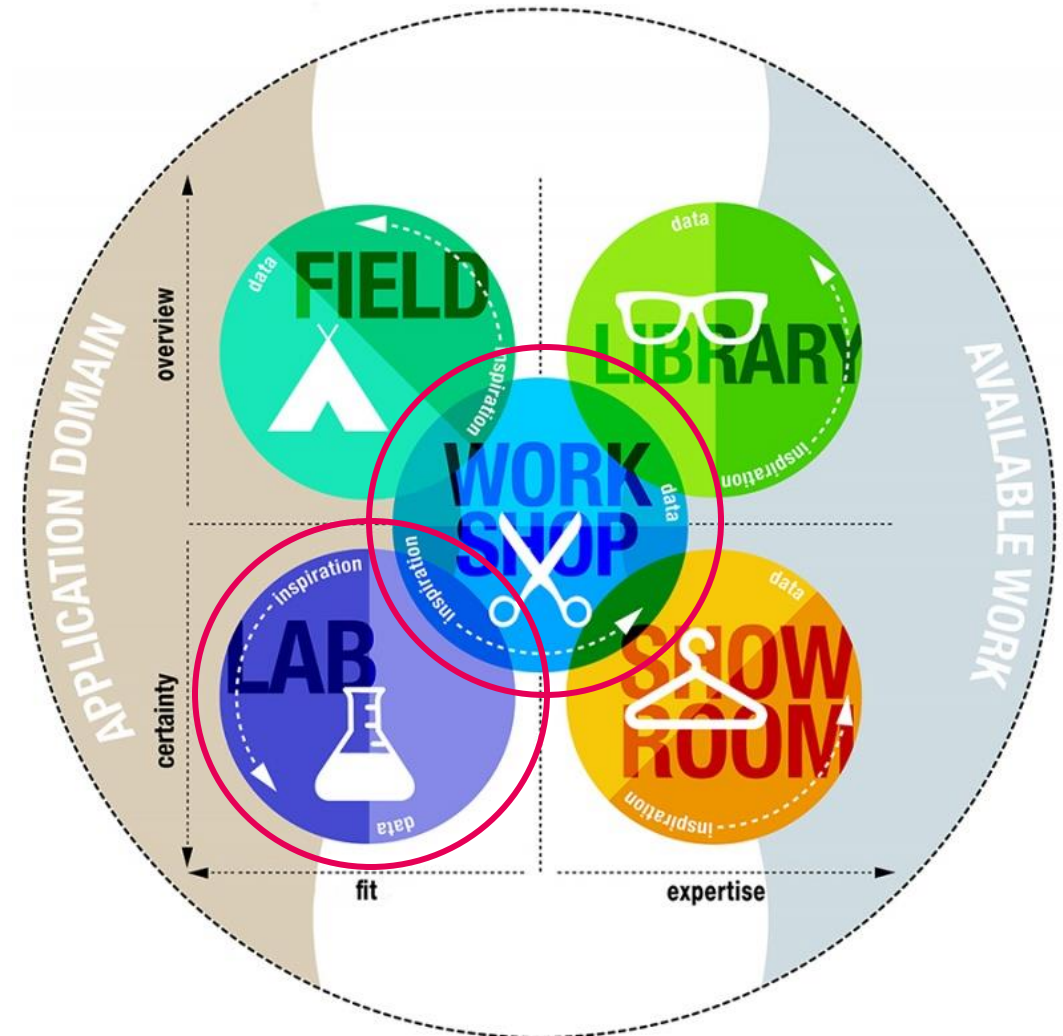
VERGELIJKENDE VRAGEN (“COMPARATIVE”)

- Meestal “Hoe” of “Wat”.
- Focus ligt doorgaans op iets wat je moet meten of dat je moet vergelijken met criteria.
- Meten: Lab
- Criteria: Field + Library



CORRELATIONELE VRAGEN (“CORRELATIONAL”)

- Kunnen gesloten vragen zijn.
- Open vragen: Meestal “Hoe” of “Wat”.
- Focus ligt op verbanden leggen.
- Input kan uit Field, Library en Showroom komen.
- Output uit primair uit Workshop, secundair uit Lab.



CAUSALE VRAGEN

(“CAUSAL”)

- Kunnen gesloten vragen zijn.
- Open vragen: Meestal “Hoe” of “Wat”.
- Focus ligt op verbanden leggen.
- Input kan uit Field, Library en Showroom komen.
- Output uit primair uit Lab, secundair uit Workshop.

